

Contenido

Resumen Ejecutivo	3
Descripción de la Empresa	3
Productos y Servicios.....	4
Medicinales	4
Comestibles	4
Extractos y Flores	4
Parafernalia y Equipos	4
Lugares, Eventos y Hospedaje	5
Ropa y Souvenirs	5
Bolsa de Trabajo	5
Análisis de Mercado	5
Segmentación del Mercado.....	5
Análisis Competitivo.....	5
Redes Sociales e Internet	5
Investigación de Mercado	6
Alianzas Estratégicas.....	6
Operaciones y Logística	6
Gestión de la Cadena de Suministro	6
Logística de Entrega.....	6
Gestión de Pedidos.....	6
Seguridad y Cumplimiento	6
Ejercicio Financiero	7
Estructura de Ingresos.....	7
Contabilidad y Auditoría.....	7
Planificación Financiera y Proyecciones	7
Protección y Privacidad	7
Plan de Crecimiento	8
A los 2 años	8
A los 3 años	8
A los 5 años	8
Conclusión	8

Resumen Ejecutivo

Deals-C, una plataforma de comercio electrónico de vanguardia, surge para ser el puente esencial que une a proveedores y consumidores en la pujante industria del cannabis, un sector que se encuentra en pleno auge y expansión. Con un espíritu innovador y audaz, y teniendo a la excelencia como nuestro principal estándar, Deals-C se propone a liderar este mercado emergente, posicionándose como el catálogo más amplio y diversificado en este rubro.

En Deals-C, estamos conscientes de las múltiples demandas y necesidades que existen en el entorno del cannabis. Por ello, nuestra plataforma se distingue por brindar una extensa gama de productos y servicios que satisfacen a una clientela variada, abarcando desde medicinales y comestibles, extractos y flores, hasta ropa, souvenirs, eventos y más. Conforme evolucionemos, nuestro catálogo se expandirá aún más, incorporando nuevos conceptos que mantengan a Deals-C a la vanguardia en la industria.

Deals-C combina tecnología y experiencia de usuario de manera magistral. Nuestro diseño intuitivo y amigable permite una navegación sencilla, una búsqueda eficaz y rápida, y un proceso de compra transparente y seguro. Nuestra meta es simplificar y enriquecer la interacción entre clientes y proveedores, ofreciendo un servicio de calidad y una experiencia de usuario inmejorable.

Para los proveedores, Deals-C ofrece una oportunidad única de crecimiento y visibilidad. Al sumarse a nuestra plataforma, tendrán acceso a un público amplio, diverso y creciente. Además, nuestro esquema de comisiones es altamente competitivo, ofreciendo ventajas claras para los proveedores, incluyendo la eliminación de comisiones por apertura y mensualidad, y el pago inmediato tras la confirmación de cada entrega.

Para los clientes, Deals-C es la elección ideal para aquellos que buscan la mejor selección de productos y servicios de cannabis, con precios accesibles y la garantía de una total discreción y protección de su privacidad.

En resumen, Deals-C es la solución integral para todos los relacionados con la industria del cannabis. Con una visión clara, una estrategia enfocada y una pasión por la excelencia, estamos listos para tomar la delantera en este emergente mercado. Nuestro compromiso con la calidad, la innovación y la satisfacción del cliente son los pilares sobre los que se construirá el éxito de Deals-C.

Descripción de la Empresa

Deals-C es una plataforma de comercio electrónico dinámica y enérgica que sirve como el punto de encuentro entre proveedores y consumidores dentro de la emergente industria del cannabis. Nuestro enfoque se centra en proporcionar una experiencia de usuario excepcionalmente intuitiva, mientras facilitamos el acceso a una gama diversa y creciente de productos y servicios relacionados con el cannabis.

Fundada con una visión audaz y con una firme creencia en el potencial del sector del cannabis, Deals-C se ha comprometido a convertirse en la plataforma de referencia para el mercado de cannabis. Nuestro objetivo es no solo satisfacer la demanda actual, sino también anticipar y responder a las necesidades cambiantes y a las tendencias futuras.

Nuestro equipo está compuesto por profesionales altamente capacitados y dedicados que comparten una pasión por la innovación y la excelencia. Utilizamos la tecnología más avanzada para proporcionar una plataforma segura, eficiente y fácil de usar que beneficie tanto a los consumidores como a los proveedores.

Para los proveedores, ofrecemos una plataforma de ventas de alta visibilidad que les permite alcanzar a un amplio público de consumidores interesados en productos y servicios relacionados con el cannabis. Les proporcionamos las herramientas necesarias para gestionar eficazmente sus productos, realizar un seguimiento de sus ventas y recibir pagos de manera rápida y segura.

Para los consumidores, ofrecemos una plataforma de compras diversificada y fácil de usar que les permite buscar y comprar una variedad de productos y servicios de cannabis de alta calidad. Nuestro sistema de búsqueda avanzado permite a los usuarios buscar productos por categoría, ubicación, tiempo de entrega y otros parámetros, lo que facilita la búsqueda del producto perfecto.

En Deals-C, nos enorgullece ser pioneros en la industria del cannabis. Trabajamos constantemente para mejorar y expandir nuestra plataforma y para continuar ofreciendo a nuestros usuarios la mejor experiencia de compra posible. Nuestro compromiso con la calidad, la integridad y la satisfacción del cliente es la fuerza impulsora detrás de todo lo que hacemos.

Productos y Servicios

En Deals-C, entendemos la creciente demanda y la diversidad de necesidades en la industria del cannabis. Por eso, nuestro catálogo de productos y servicios ha sido diseñado para cubrir un amplio espectro de gustos y necesidades, ofreciendo opciones para todos nuestros clientes.

Medicinales

En nuestra plataforma encontrarás una amplia variedad de productos medicinales de cannabis, desde tinturas y cápsulas hasta cremas y aerosoles. Cada producto medicinal que ofrecemos está cuidadosamente seleccionado y proviene de proveedores de confianza que se adhieren a las normas más estrictas de calidad y seguridad.

Comestibles

Ofrecemos una selección atractiva de comestibles de cannabis, que incluyen galletas, brownies, chocolates, caramelos, bebidas y mucho más. Cada producto comestible está claramente etiquetado con la concentración de THC y CBD, para garantizar que nuestros clientes estén informados y puedan disfrutar de forma segura y responsable.

Extractos y Flores

Deals-C es el destino perfecto para aquellos que buscan extractos y flores de cannabis de alta calidad. Nuestros proveedores cultivan y procesan sus productos con los más altos estándares, garantizando que nuestros clientes reciban solo los productos de la mejor calidad.

Parafernalia y Equipos

Para aquellos clientes que buscan accesorios y equipos de alta calidad para el consumo de cannabis, Deals-C ofrece una variedad de parafernalia. Desde vaporizadores y pipas hasta molinillos y otros accesorios esenciales, tenemos todo lo que nuestros clientes necesitan para una experiencia de consumo de cannabis óptima.

Lugares, Eventos y Hospedaje

Además de los productos físicos, Deals-C también ofrece información y reservas para lugares y eventos relacionados con el cannabis, así como opciones de hospedaje. Esta es una gran oportunidad para que nuestros clientes experimenten la cultura del cannabis y se conecten con otros entusiastas.

Ropa y Souvenirs

Para aquellos que deseen mostrar su aprecio por la cultura del cannabis, ofrecemos una variedad de ropa y souvenirs con temática de cannabis. Desde camisetas y gorras hasta tazas y llaveros, hay algo para todos.

Bolsa de Trabajo

Como parte de nuestro compromiso con el crecimiento de la industria del cannabis, Deals-C también ofrece una bolsa de trabajo. Los empleadores pueden publicar oportunidades de trabajo y los solicitantes de empleo pueden buscar y aplicar a estos puestos.

Con Deals-C, tanto los proveedores como los clientes pueden estar seguros de que están trabajando con una plataforma que se dedica a proporcionar la más alta calidad de productos y servicios en la industria del cannabis.

Análisis de Mercado

El análisis de mercado es una parte esencial para el crecimiento y éxito de Deals-C. Para entender mejor nuestras oportunidades y desafíos, nos hemos enfocado en varias áreas clave.

Segmentación del Mercado

Nuestro mercado objetivo está compuesto principalmente por individuos mayores de edad que buscan productos y servicios relacionados con el cannabis. Este segmento es diverso y abarca a personas con diferentes necesidades y preferencias, desde aquellos que buscan productos medicinales hasta los que desean adquirir parafernalia y accesorios.

Análisis Competitivo

Aunque la industria del cannabis está en crecimiento, también es un mercado competitivo. Sin embargo, Deals-C tiene varias ventajas competitivas, incluyendo nuestro amplio catálogo de productos y servicios, nuestro enfoque en la experiencia del usuario y nuestras políticas favorables para los proveedores.

Redes Sociales e Internet

Las redes sociales juegan un papel crucial en el análisis de mercado. A través de las plataformas de redes sociales, podemos interactuar directamente con nuestros clientes y proveedores, recibir retroalimentación, y promover nuestros productos y servicios. Las redes sociales también nos proporcionan datos valiosos sobre las tendencias del mercado y las preferencias de los clientes.

Además, utilizamos herramientas de análisis web para rastrear el comportamiento de los usuarios en nuestra plataforma. Esto nos ayuda a entender mejor cómo los clientes usan Deals-C, y nos permite optimizar la plataforma para mejorar la experiencia del usuario.

Investigación de Mercado

Realizamos investigaciones de mercado regulares para mantenernos al día con las últimas tendencias y desarrollos en la industria del cannabis. Esto nos permite anticipar las necesidades futuras de nuestros clientes y proveedores, y nos ayuda a adaptar nuestra plataforma y nuestras ofertas de acuerdo con los cambios en el mercado.

Alianzas Estratégicas

Buscamos activamente alianzas con otras empresas y organizaciones en la industria del cannabis. Estas alianzas pueden ayudarnos a expandir nuestra oferta de productos y servicios, aumentar nuestra visibilidad en el mercado, y atraer a más clientes y proveedores a nuestra plataforma.

En general, nuestro enfoque en el análisis de mercado nos ayuda a mantenernos competitivos y relevantes en la industria del cannabis en constante evolución.

Operaciones y Logística

Las operaciones y la logística son componentes fundamentales en el éxito de Deals-C, dado que facilitan la entrega eficiente y segura de los productos de los proveedores a los clientes. Aquí se describen los aspectos clave de nuestra operación y logística.

Gestión de la Cadena de Suministro

En Deals-C, trabajamos directamente con una amplia red de proveedores confiables que ofrecen productos y servicios de cannabis de alta calidad. Cada proveedor es cuidadosamente evaluado y seleccionado en base a la calidad de sus productos, su cumplimiento con las regulaciones legales y de seguridad, y su capacidad para satisfacer las demandas de los clientes.

Para mantener una cadena de suministro eficiente, mantenemos una comunicación constante con nuestros proveedores. Esto nos permite monitorear el inventario de los proveedores, prever posibles problemas de suministro y asegurarnos de que nuestros clientes siempre tengan acceso a los productos que buscan.

Logística de Entrega

Los proveedores en Deals-C se encargan de la logística de entrega. Esto incluye el empaquetado seguro de los productos, el envío y el seguimiento de las entregas. Para garantizar que los productos lleguen de forma segura y oportuna a los clientes, trabajamos con proveedores que tienen una sólida infraestructura de logística y entrega.

Gestión de Pedidos

En Deals-C, utilizamos un sistema de gestión de pedidos avanzado que facilita el proceso de compra para los clientes y ayuda a los proveedores a gestionar eficientemente sus ventas. Cuando un cliente realiza un pedido, el proveedor recibe una notificación inmediata y puede comenzar a preparar el producto para el envío. Una vez que el producto es entregado y confirmado por el cliente, el pago se transfiere al proveedor.

Seguridad y Cumplimiento

La seguridad y el cumplimiento legal son aspectos prioritarios en nuestras operaciones. Todos los productos en Deals-C deben cumplir con las regulaciones legales y de seguridad aplicables. Además, nos aseguramos de que nuestros proveedores sigan las mejores prácticas para el manejo seguro de los productos, y proporcionamos a los clientes información clara y precisa sobre los productos que compran.

En general, nuestro enfoque en la eficiencia operativa y la logística nos permite proporcionar una plataforma que beneficia tanto a los clientes como a los proveedores, garantizando un proceso de compra y venta seguro, transparente y sin complicaciones.

Ejercicio Financiero

En Deals-C, entendemos la importancia de mantener una estructura financiera sólida y transparente. Esto no solo es esencial para nuestra propia operación, sino que también garantiza la confianza de nuestros proveedores y clientes.

Estructura de Ingresos

Nuestra estructura de ingresos está diseñada de manera que los ingresos generados por los proveedores de productos y servicios se mantengan separados de los ingresos de nuestra plataforma. Cuando un cliente realiza una compra en nuestra plataforma, el pago se procesa a través de un sistema seguro de gestión de pagos.

El precio del producto o servicio adquirido se transfiere directamente a la cuenta del proveedor, una vez que la entrega se confirma satisfactoriamente. Los ingresos de Deals-C se generan a partir de una comisión sobre cada transacción realizada a través de la plataforma. Esta comisión, que es la más baja del mercado, se deduce del precio del producto o servicio antes de transferir el pago al proveedor.

Contabilidad y Auditoría

Para garantizar la transparencia y la exactitud en nuestras finanzas, llevamos a cabo una contabilidad rigurosa. Esto incluye el seguimiento de todas las transacciones realizadas a través de la plataforma, la contabilización precisa de nuestras comisiones y la gestión de nuestras operaciones de costo.

Además, nos sometemos a auditorías financieras regulares realizadas por firmas de auditoría independientes. Estas auditorías nos permiten garantizar que nuestras operaciones financieras se lleven a cabo de manera justa y de acuerdo con las normas y regulaciones financieras.

Planificación Financiera y Proyecciones

Como parte de nuestro ejercicio financiero, también llevamos a cabo una planificación financiera y proyecciones. Esto nos permite anticipar las tendencias de ingresos y gastos, planificar nuestras operaciones de manera eficaz y asegurar la sostenibilidad financiera a largo plazo de nuestra plataforma.

Protección y Privacidad

Tomamos la seguridad financiera muy en serio. Nuestra plataforma utiliza tecnología de encriptación avanzada para proteger las transacciones y los datos financieros de nuestros usuarios. Además, nos adherimos a estrictas políticas de privacidad para garantizar que los datos financieros de nuestros usuarios se mantengan confidenciales y seguros.

En resumen, en Deals-C estamos comprometidos a mantener una operación financiera sólida, transparente y segura que beneficie a todos nuestros usuarios.

Plan de Crecimiento

En Deals-C, nuestra visión es convertirnos en el líder del mercado en la industria del cannabis. Para lograr esto, hemos diseñado un plan de crecimiento estratégico con objetivos claros para los próximos 2, 3 y 5 años.

A los 2 años

En el corto plazo, nuestra principal prioridad es consolidar nuestra base de clientes y proveedores, y mejorar nuestra plataforma para ofrecer la mejor experiencia de usuario posible. Planeamos invertir en tecnología y desarrollo para mejorar la funcionalidad y usabilidad de nuestra plataforma, así como en marketing y publicidad para aumentar nuestra visibilidad y atraer a más usuarios.

En este punto, también comenzaremos a expandir nuestra oferta de productos y servicios, buscando incorporar nuevos proveedores y categorías a nuestra plataforma. Estimamos que para lograr estos objetivos requeriremos una inversión significativa en desarrollo tecnológico, marketing y adquisiciones.

A los 3 años

Para el tercer año, esperamos haber logrado una posición sólida en el mercado y estar listos para iniciar nuestra expansión a nivel regional. Esto implicará la identificación y entrada a nuevos mercados donde la legislación permita el uso de productos de cannabis y haya una demanda significativa.

Durante este tiempo, también continuaremos mejorando nuestra plataforma y nuestra oferta de productos y servicios, basándonos en la retroalimentación de nuestros usuarios y las tendencias del mercado. Para este periodo, anticipamos que necesitaremos recursos adicionales para la expansión del mercado, así como para la contratación de personal local en los nuevos mercados.

A los 5 años

Nuestra visión a largo plazo es convertirnos en la plataforma líder para productos y servicios de cannabis a nivel global. Para el quinto año, esperamos haber establecido nuestra presencia en varios mercados regionales y estar listos para comenzar nuestra expansión global.

Para lograr esto, planeamos invertir en investigación y desarrollo para mantenernos a la vanguardia de las tendencias de la industria del cannabis, en marketing para promover nuestra marca a nivel global, y en la infraestructura para soportar nuestras operaciones en múltiples mercados. Estimamos que la expansión global requerirá una inversión significativa, pero estamos seguros de que esta inversión se verá recompensada con un crecimiento sólido y sostenible.

En resumen, nuestro plan de crecimiento se centra en ofrecer la mejor experiencia de usuario, expandir nuestra oferta de productos y servicios, y crecer a nivel regional y luego global. Estamos comprometidos a invertir los recursos necesarios para lograr estos objetivos y convertirnos en el líder del mercado en la industria del cannabis.

Conclusión

En Deals-C, estamos firmemente comprometidos con el objetivo de proporcionar una plataforma integral y fácil de usar para conectar a los proveedores y consumidores de productos y servicios de cannabis. Con nuestra amplia gama de ofertas y nuestra plataforma centrada en el usuario, creemos que estamos bien posicionados para tener un impacto significativo en la industria del cannabis.

Nuestro plan de negocio se enfoca no solo en la expansión y crecimiento, sino también en la permanencia en el mercado. Con el enfoque en la calidad, la seguridad y la transparencia, buscamos construir una relación duradera y de confianza con nuestros proveedores y consumidores. Creemos que esta es la clave para asegurar nuestra permanencia en el mercado a largo plazo.

El crecimiento es un componente crucial de nuestro plan de negocio. Tenemos una estrategia clara para expandir nuestra presencia y nuestra oferta en el corto, medio y largo plazo. Con inversiones estratégicas en tecnología, marketing, adquisiciones y expansión del mercado, estamos seguros de que podemos lograr un crecimiento sostenible y convertirnos en el líder del mercado en la industria del cannabis.

Sin embargo, entendemos que el crecimiento y la permanencia en el mercado no son objetivos que se puedan lograr de la noche a la mañana. Requieren esfuerzo constante, adaptación a las condiciones cambiantes del mercado y, sobre todo, un compromiso inquebrantable con nuestros proveedores y consumidores. En Deals-C, estamos dispuestos a asumir este reto y trabajaremos incansablemente para lograr nuestros objetivos.

En resumen, en Deals-C estamos entusiasmados con las oportunidades que presenta la industria del cannabis y estamos firmemente comprometidos con nuestra visión de convertirnos en el líder del mercado. Con nuestra plataforma innovadora, nuestra estrategia de crecimiento y nuestro compromiso con la calidad y la seguridad, creemos que estamos en una posición ideal para lograr esta visión.